

Clubmanager Nederland The Indian Maharadja & JDH

Ben jij een commerciële, ondernemende en zelfstandige persoonlijkheid met een aantoonbaar track record op de Nederlandse markt? Dan ben jij wellicht de persoon die ons energieke en hechte sales team kan komen versterken.

NOOR Sportswear, gevestigd in 's-Hertogenbosch, is sinds 2015 toonaangevend op het gebied van technisch hoogwaardige sportkleding voor sportclubs, retail en organisaties. En de rek is er nog lang niet uit! Comfortabel sporten in functionele en mooie sportkleding die goed past, lekker zit en lang meegaat is wat wij voor iedere sporter willen. Waar de gebruiker rent, staan wij stil bij zijn sportoutfit. Samen met onze designers werken wij aan innovatieve concepten waarbij gebruik wordt gemaakt van de nieuwste materialen met een duurzame levenscyclus. We zijn voornamelijk bekend door onze merken The Indian Maharadja en JDH, maar produceren en leveren ook aan opdrachtgevers zoals Basic Fit en Defensie.

Noor sportswear staat bekend om de sterke 3-hoeksrelatie tussen club, de retailer en Noor. Voor de juiste aandacht aan alle relaties werkt Noor met dedicated club managers en dito retail accountmanagers.

Voor deze fulltime functie (38 uur) in Nederland zijn wij op zoek naar een resultaatgerichte sportliefhebber die woonachtig is in midden of zuid Nederland. Deze persoon is bekend met het verenigingsleven in hockey en eventueel tennis en vindt het leuk om deze te bezoeken en de samenwerking tot maximaal succes te brengen.

Het hoofdkantoor van NOOR Sportswear is gevestigd in 's-Hertogenbosch met een dependance in Zaltbommel. hier zal je enkele keren per maand aanwezig zijn.

Wat ga je doen?

- Je contacteert en onderhandelt met clubs, waarna contracten worden gesloten. Je contactpersonen zijn veelal bestuursleden van de clubs.
- Je inventariseert wensen en geeft presentaties over de werkwijze, mogelijkheden en club-, en teamwear collecties van zowel The Indian maharadja als JDH
- Je zorgt dat de afspraken vanuit het contract worden uitgevoerd, zowel binnen Noor als door de club en (via de accountmanager) de retailer
- Je initieert en begeleidt het ontwikkelingsproces van clubtenues
- Waar nodig ben je betrokken bij het begeleiden en oplossen van klachten
- Je onderhoudt relaties met clubs verzorgt evaluaties en rapportages ten behoeve van het management
- Je adviseert het management ten aanzien van de optimalisatiemogelijkheden voor afzet aan clubs en werkt samen met accountmanagers om de gekozen optimalisatiemogelijkheden uit te voeren en tot succes te brengen.
- Je verkoopt onze Goalie foam- en protectie lijn pro-actief aan clubs

Wie zoeken wij?

- Je bent woonachtig in midden of midden/zuid Nederland.
- Je hebt MBO+ werk- en denkniveau.
- Je hebt ervaring binnen het sport netwerk in Nederland en bent in staat om succesvolle samenwerkingsverbanden tot stand te brengen.
- Affiniteit met sport-retail is een pre
- Je bent een flexibele teamplayer en hebt affiniteit met sport.
- Je hebt geen moeite met avond- of weekend afspraken
- Je beschikt over een klant- en servicegerichte houding.
- Je beheerst de Nederlandse taal in woord en geschrift.
- Je hebt een accurate en gestructureerde werkhouding.
- Je bent in bezit van een geldig rijbewijs.

Wat mag je van ons verwachten?

Wij bieden jou een uitdagende en commerciële baan van 38 uur binnen een groeiende organisatie. Je komt te werken in een hecht en ambitieus team. De sfeer is prettig, informeel en ondernemend! Uiteraard bieden we je een marktconform salaris met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden op basis van ervaring.

Interesse?

Wij ontvangen graag je CV met foto en motivatie. Deze mag je sturen naar luuk@noorsportswear.nl.

Mocht je meer informatie willen over de functie dan kun je contact opnemen met Luuk van der Schoot via tel: +31 6 46006518.